

En utskrift från Dagens Nyheters nätupplaga, DN.se, 2015-08-16 11:56:04

Artikelns ursprungsadress: <http://www.dn.se/arkiv/ekonomi/bilpoolsbusiness-vaxer-snabbt/>

Bilpoolsbusiness växer snabbt

Publicerad 2015-07-20 00:00

Bildelning ökar och bilpoolssajterna blir allt fler. – Vi är i början på en utveckling som kommer att explodera de närmaste åren, säger Christer Ljungberg, vd på trafikkonsultföretaget Trivector.

– Jag hyrde en bil på en social sajt efter att en vän rekommenderat det. Bilpooler är ett trevligt och kul sätt att hyra bil på. Vi åkte till Öland och det var jättebra. Dessutom fanns bilägaren nära där jag bor, säger Kristin Wahnström, som betalade 1 000 kronor för en helg.

Ideella bilpooler har växt ett tag. Men nu börjar företag som Gomore, Car2go, Sunfleet, Flexidrive med flera slå sig in på den växande bildelningsmarknaden.

Magnus Engervall är medgrundare till Flexidrive, som startades 2011 och har 9 000 användare i dag.

– Vi har dubblat antalet användare varje år. Det går stadigt framåt, säger Engervall som tror att allt bättre appar kommer att göra bildelningen mer etablerad inom några år.

Peter Ahlgren är Stockholmschef för det internationella bolaget Car2go, där den stora biltillverkaren Daimler är huvudägare.

– Vi kom till Stockholm i februari och hoppas få minst 70 000 användare, säger han.

Användarna bokar en av ett par hundra bilar på en karta i en app för fyra kronor i minuten.

– Framtidens storstäder blir för tätbefolkade för att alla ska kunna ha bil. Då är det här ett annat sätt för bilbolagen att tjäna pengar, säger Peter Ahlgren.

Det ökande bildelandet beror på flera världsomspännande trender.

– Många tycker: ”Jag är inte beredd att äga en egen bil, men jag vill ha stor rörlighet trots det”, säger Christer Ljungberg på Trivector, som räknar in taxitjänstsajten Uber i fenomenet.

Bilen verkar vara på väg ut som statussymbol. Allt färre unga tar körkort, visar statistiken.

– Särskilt unga rika män i storstad verkar inte vilja köpa en fin bil längre, visar forskning från KTH.

TT

© Detta material är skyddat enligt lagen om upphovsrätt.